

## Gra w SMART

### Krok I.: Zapisz swój cel:

.....

.....

.....

.....

.....

### Krok II.: Sprawdź, czy twój cel jest:

1. **SPECYFICZNY/SZCZEGÓŁOWY** – szczegółowo opisany, wskazany konkretny rodzaj działalności gospodarczej, szczegółowo opisany pomysł na własną firmę; sprecyzowany profil firmy, produkty/usługi, odbiorcy

TAK

NIE

Tu doprecyzuj swój cel:

2. **MIERZALNY** – określone miesięczne koszty prowadzenia firmy; wysokość miesięcznego dochodu, która ma być osiągnięta z prowadzonej działalności

TAK

NIE

Tu doprecyzuj mierzalność celu:

3. **ATRAKCYJNY** – określenie tego, co będzie zyskiem w związku z osiągnięciem celu (np. realizacja wartości, zaspokojenie potrzeb, samorealizacja)

TAK

NIE

Tu doprecyzuj atrakcyjność celu:

4. **REALNY** – określony popyt i podaż; wskazane zasoby zewnętrzne i wewnętrzne potrzebne do prowadzenia własnej firmy; określona konkurencja

TAK

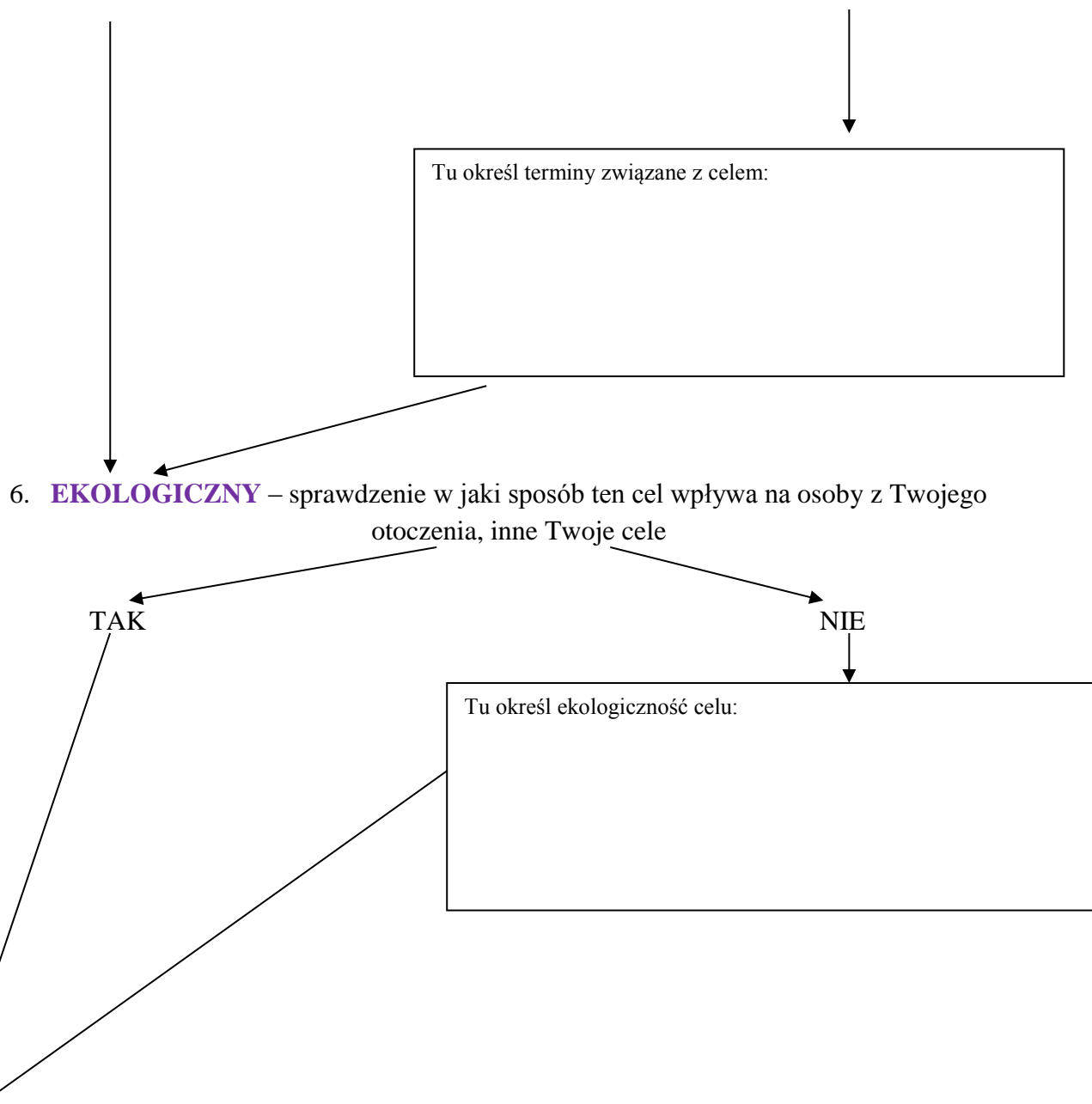
NIE

Tu doprecyzuj realność celu:

5. **TERMINOWY** – określony termin złożenia wniosku o dotację, zakupu maszyn/urządzeń/materiałów, rejestracji firmy, osiągnięcia pierwszych przychodów

TAK

NIE



Brawo! Opracowałeś/eś swój cel. A teraz wykonaj ostatni krok z zasady smart i zapisz go ponownie, uwzględniając to, co wypracowałeś/eś

### Krok III.: Mój cel

#### ROZPISANY

.....

.....

.....

.....